

„Erfolg im Handwerk“

- Freitag, 16.03.2018 - Untermünkheim
- Freitag, 27.04.2018 - Pfaffenhofen a. d. Ilm
- Freitag, 22.06.2018 - Wels (Österreich)
- Freitag, 14.09.2018 - Köln
- Freitag, 28.09.2018 - Marktheidenfeld

80,- € netto pro Person, inkl. Verpflegung

„Erfolg im Verkauf“

- Samstag, 05.05.2018 - Untermünkheim

120,- € netto pro Person, inkl. Verpflegung

„Wassertechnik in der Praxis“

- Samstag, 16.06.2018 - Untermünkheim

80,- € netto pro Person, inkl. Verpflegung

„Erfolg in der Unternehmensführung“

- Samstag, 19.01.2019 - Untermünkheim

120,- € netto pro Person, inkl. Verpflegung

Anmeldedaten

Firma: _____

Straße: _____

PLZ/Ort: _____

Telefon: _____

Teilnehmer: _____ Mitarbeiter

_____ Geschäftsführer / Führungskräfte



Damit wir gemeinsam
Großes erreichen!

Hiermit melden wir uns verbindlich zu den angekreuzten Fortbildungen der magnetic Akademie an. Die Seminargebühr inkl. Tagungspauschale haben wir der Übersicht entnommen.

Ort, Datum _____ Unterschrift _____

Bitte die Anmeldung an info@magnetic-online.de oder per Fax an **07944 94199-19** senden. Danke!
Die Rechnung wird ca. 4 Wochen vor der Veranstaltung versendet. In diesem Zuge erhalten Sie auch den Ablauf und den genauen Veranstaltungsort.

**„Zusammen Kommen ist ein Beginn.
Zusammen Bleiben ist ein Fortschritt.
Zusammen Arbeiten ist ein Erfolg.“**

(Henry Ford)



magnetic sagt DANKE...

...für das Vertrauen, das unsere Kunden in uns setzen. Dafür wollen wir Ihnen einen Mehrwert bieten und haben unsere eigene Akademie ins Leben gerufen.

Wir veranstalten verschiedene Fortbildungen, die speziell auf das Sanitär- und Heizungsfachhandwerk zugeschnitten sind und die Ihnen helfen, mit wenig Aufwand Ihren Umsatz zu steigern und ein starkes Team zu formen.

Investieren Sie Zeit, um einen Tag lang nicht in Ihrem Unternehmen, sondern an Ihrem Unternehmen zu arbeiten und profitieren Sie langfristig von den Erfolgen.

„Erfolg im Handwerk“

Ziele des Seminares sind:

- + Kundenbindung
- + Einstellung des Mitarbeiters zum Unternehmen
- + Mehrwerte bieten – Begeisterung vermitteln

Von dieser Fortbildung profitiert die ganze Firma: sowohl die Monteure, als auch die Geschäftsleitung, aber auch der Innendienst kann wertvolle Denkanstöße sammeln.

„Wassertechnik in der Praxis“

Ziele des Seminares sind:

- + Wasserexperte werden
- + Trink- und Heizungswasser
- + Richtige Kommunikation mit Endverbrauchern

Lernen Sie, wie Sie die Theorie gewinnbringend und effizient in die Praxis umsetzen.

„Erfolg im Verkauf“

Ziele des Seminares sind:

- + Verkaufen lernen
- + richtige Kommunikation mit Endverbrauchern
- + Begeisterung/Motivation fördern
- + fachliche Kompetenz ausstrahlen

Nutzen Sie Ihr Potential und lernen Sie, wie Ihre Kunden gerne Produkte kaufen. Diese Fortbildung eignet sich perfekt für alle, die regelmäßig mit Kunden Kontakt und Spaß am Verkaufen haben, bzw. es gerne lernen möchten.

„Erfolg in der Unternehmensführung“

Ziele des Seminares sind:

- + Wie führe ich mein Unternehmen
- + Wie motiviere ich mein Team

„Führe Dein Unternehmen, oder es führt Dich!“

„Lehre nicht die Männer, wie man ein Schiff baut, sondern die Sehnsucht nach dem weiten Meer“